



Unsere Manager –

Jeder Kopf eine Persönlichkeit.

Case Study

Interim Manager als Langzeitlösung:
Geschäftsführer für Nachfolgeregelung
bei Räder Torwegge GmbH & Co. KG

Unser Kunde: Räder Torwegge GmbH & Co. KG

Branche:	Mittelständisches Unternehmen aus der Fördertechnik
Mitarbeiter:	125
Umsatz:	25 Mio. €
Produkte:	Qualitativ hochwertige Produkte aus den Bereichen Räder und Rollen, Transportgeräte, Handhabungstechnik und Fördertechnik
Einsatzort:	Bielefeld (Nordrhein-Westfalen)
Interim Manager:	Wilfried Schröder



Kurzbeschreibung

Die Räder Torwegge GmbH & Co. KG ist ein Spezialist für die Produktion von Rädern und Rollen (z.B. für Transportgeräte, Maschinen und Möbel) sowie für Lösungen im Bereich der Fördertechnik (u.a. Förderbandrollen, Antriebs- und Umlenkrollen). Das 1956 von Heinrich Torwegge gegründete Unternehmen beliefert Kunden in Deutschland und weltweit und bietet dabei jeweils individuell auf den Bedarf zugeschnittene Lösungen an. Die Produkte finden u.a. in folgenden Branchen Verwendung: dem Maschinenbau, der Lebensmittelbranche sowie der Glas- und Solarindustrie. Um allen Kunden ein lückenloses Servicennetz zu bieten und Lieferkapazitäten zu sichern, kooperiert Torwegge weltweit mit einer Reihe zuverlässiger Partner.

Ausgangssituation und Schlüsselaufgabe

In der ersten Jahreshälfte 2010 suchte die damals bereits fast 70-jährige Inhaber-Geschäftsführerin Langenscheidt eine Nachfolgeregelung. Da innerhalb der Familie eine Übergabe des Unternehmens nicht möglich war, verständigte man sich auf eine externe Lösung und wandte sich zur Unterstützung an Bridge imp. Torwegge war nicht an einer vorübergehenden Vakanzüberbrückung interessiert, sondern an einer langfristigen Besetzung. Ziel war es somit, einen Manager zu finden, der über kurz oder lang feststellter Mitgesellschafter werden wollte und besonders die Lücke im Führungsbereich Technik und Vertrieb schließen konnte.

Mit Wilfried Schröder konnte Bridge imp den passenden Kandidaten für die Aufgabe präsentieren. Zur Zufriedenheit aller wurde aus dem Interim Mandat eine Langzeitlösung.

Von Flex zu Fix – eine Erfolgsgeschichte

Bridge imp hatte zwei ihrer Interim Manager als Kandidaten vorgeschlagen, die Entscheidung für Wilfried Schröder wurde innerhalb kurzer Zeit getroffen. Denn als Fachmann deckte er genau die Bereiche Technik und Vertrieb ab und brachte viel Erfahrung im internationalen Geschäft mit. Seit Mai 2010 leitet Schröder nun als angestellter Geschäftsführer gleichberechtigt neben Frau Langenscheidt die Firma – mit der Perspektive, zukünftig Mitgesellschafter zu werden. Altes Abteilungsdenken ist einer stärkeren Zusammenarbeit in Kompetenzteams gewichen, die Ausrichtung auf die Kunden wurde verbessert. Zudem trägt Schröder wesentlich zu einer Professionalisierung im internationalen Geschäft bei. „2011 war ein sehr gutes Jahr“, sagt er. „Der Umsatz wurde um etwa 25% gesteigert und der Ertrag mehr als verdoppelt.“ In den nächsten Jahren soll die Internationalisierung weiter voran getrieben werden – insbesondere im Fokus sind die Märkte Spanien und Frankreich.

Bridge imp begleitete sowohl den Auswahlprozess als auch den Einstieg Schröders maßgeblich. Der Vermittler verzeichnet eine wachsende Nachfrage nach externen Führungskräften bei Unternehmensnachfolgen. Ein sensibles Thema, denn eine fremde Person soll die Führung des Unternehmens übernehmen, die Vorbereitung hierfür benötigt Zeit und Vertrauen. Vor dieser Lösung schrecken Unternehmer im letzten Moment doch noch oft zurück. Anders Torwegge, für die sich diese Entscheidung als die richtige erwiesen hat.



Interim Management: Lösung bei Unternehmensnachfolgen

Das Thema Unternehmensnachfolge (insbesondere in Familiengesellschaften) ist in vielen Fällen heikel. Die Erfahrung zeigt: Eine erfolgreiche Lösung wird oft durch die Verdrängung der zukünftigen Vakanz verhindert. Ist die grundsätzliche Entscheidung zur Regelung der Nachfolge dann aber gefallen, potenzieren sich dennoch oft die Konflikte, je konkreter die Verhandlungen werden. Es prallen die Vorstellungen des „scheidenden“ Unternehmers auf jene des potenziellen Nachfolgers. Hinzu kommen die durchaus vielschichtigen Erwartungen der beteiligten Familien. Denn Nachfolgeregelungen spielen sich neben der sachlichen vor allem auch auf der emotionalen Ebene bei allen Beteiligten (Unternehmer, Familienmitglieder, Mitarbeiter und Manager) ab. Jede Partei hat ihre eigenen Interessen, Ängste und Erwartungen; der Blick für die optimale familieninterne, oder in manchen Fällen auch externe Lösungsvariante ist dadurch getrübt. Nicht selten wird das Wohl des Unternehmens, seiner Mitarbeiter und auch die Fürsorge um das geschaffene Vermögen aus den Augen verloren.

Häufig wird die Nachfolge erst auf Druck von außen geregelt, wenn z. B. finanzielle Probleme bereits offensichtlich sind und dem Unternehmer die Problemlösung nicht mehr zugetraut wird. Dann ist die Nachfolgeregelung nicht länger ein souveräner Akt: Der Unternehmer scheidet mit einem Makel und der neue Unternehmenslenker startet mit der Hypothek der aufgestauten Probleme.

Unternehmernachfolgen spielen sich in einem komplizierten Geflecht aus Familie, Eigentum und Unternehmen ab. Der Familienunternehmer findet sich in allen drei Bereichen wieder. Er trifft hier auf andere Familienmitglieder, die

- nur Eigentum am Unternehmen halten, dort aber nicht tätig sind,
- zwar im Unternehmen arbeiten, jedoch (noch) nicht Gesellschafter sind,
- weder Anteilseigner sind, noch irgendeiner Tätigkeit im Unternehmen nachgehen.

Er trifft aber auch auf familienfremde

- Mitarbeiter, (minderheitsbeteiligte) Fremdmanager, Interim Manager,

- stille Teilhaber; (in Familienunternehmen seltener) Investoren,
- Private-Equity-Unternehmen.

Außerdem wird er mit einem vermeintlich „abwärts gerichteten Zukunftsszenario“ konfrontiert: Wie soll er den nächsten Lebensabschnitt planen, wenn Einkommen, Eigentum, seine Vorstellungen zur Unternehmensführung, etc. plötzlich wegfallen? Viele Unternehmer empfinden die Nachfolgeregelung als Beginn einer existentiellen Krise.

In diesem komplexen System aus Beziehungen, gemachten Erfahrungen, Einflüssen und Verzicht gilt es dennoch, die Unternehmensnachfolge rechtzeitig und zum Wohle aller zu organisieren. Die Unterstützung durch einen Interim Manager kann dabei überaus hilfreich sein. Seine erste Aufgabe muss es daher sein, sich einen Überblick über die herrschenden Situations-/ Beziehungs-/ Erfahrungs- und Interessenslagen zu verschaffen und aktiv das Gespräch mit allen Beteiligten zu suchen. Als neutrale Instanz kann er dann potenzielle Konfliktfelder schon vorab in seine Überlegungen und Kommunikationsstrategien mit einbeziehen und den möglicherweise auftretenden Problemen ihr Überraschungspotential nehmen. Das führt zu Entschärfungen, bestenfalls schon im Vorfeld zu einem Konfliktbewusstsein und der Bereitschaft, an Lösungen konstruktiv mitzuarbeiten. Als externer Moderator ist er in der Lage, die wechselseitigen Interessen und Bedürfnisse herausarbeiten und zu versuchen, diese in Einklang zu bringen. Er kann aber ebenso die Bereitschaft für eine kreative fremdfamiliäre Lösung stärken.

Dem Interim Manager wird also in einem hohem Maße mediative Kompetenz abgefordert, indem er die Beteiligten in einen konstruktiven, fairen und ergebnisorientierten Dialog führt.

Über Bridge imp

Unser Unternehmen vermittelt branchenunabhängig und überregional Interim Manager für exekutive Aufgaben in mittelständische Unternehmen und Konzerne. Wir überbrücken temporäre Personalengpässe bei unseren Auftraggebern und unterstützen sie bei strategisch wichtigen Aufgabenstellungen wie Unternehmenswachstum, Innovation, Sonderprojekte und Internationalisierung.

Unser Dienstleistungsversprechen:

- | | |
|------------------|--|
| Geschwindigkeit | Unser Ziel ist es, Ihnen binnen 24 Stunden ein erstes Angebot zu unterbreiten. |
| Passgenauigkeit | Wir arbeiten nur mit Kandidaten zusammen, die uns bei einem persönlichen Kennenlernen und kraft ihrer bisherigen Referenzen von sich überzeugen konnten. Daraus präsentieren wir Ihnen nur diejenigen Kandidaten, die Ihr Anforderungsprofil uneingeschränkt erfüllen. |
| Flexibilität | Vor Arbeitsantritt eines Kandidaten entstehen Ihnen keinerlei Vorlaufkosten. Während des Mandats gewähren wir Ihnen eine Kündigungsfrist von nur einem Tag. |
| Professionalität | Unser Anspruch ist höchste Qualität – sowohl hinsichtlich der Arbeit des eingesetzten Managers als auch unserer intensiven, branchenüberdurchschnittlichen Projektbegleitung. |

Mehr über Bridge imp und unsere Expertise erfahren Sie unter:

fon +49 89 32 49 22 - 0
info@bridge-imp.com



Interim Management –
Die Kunst, Brücken zu bauen.

Bridge imp GmbH
Bavariafilmplatz 8
82031 Grünwald bei München
fon +49 89 32 49 22 - 0
fax +49 89 32 49 22 - 99
info@bridge-imp.com
www.bridge-imp.com

